

**PEPINIERE DE CLUBS DE LA REGION  
AUVERGNE-RHONE-ALPES JUDO**

**DOSSIER DE CANDIDATURE**

Nom Prénom : \_\_\_\_\_

Activité : \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

Création  / Développement

Diplomes : \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

# SOMMAIRE

<b><u>PREMIERE PARTIE : LE CREATEUR ET SON PROJET</u></b>	<b>3</b>
<b><u>1) PRESENTATION DU CREATEUR ET DES ASSOCIES</u></b>	<b>3</b>
1.1 - Présentation générale du créateur	3
1.2 - Compétences professionnelles du créateur	4
1.3 - Compétences professionnelles des associés	5
<b><u>DEUXIEME PARTIE : LE PROJET</u></b>	<b>6</b>
<b><u>1) PRESENTATION DU PROJET</u></b>	<b>6</b>
1.1 – Fiche signalétique	6
1.2 – La conjoncture, l’environnement de l’action de votre club	6
1.3 – Les Choix	6
1.4 – La Construction de votre projet	6
<b><u>2) L’OFFRE ET LA DEMANDE</u></b>	<b>7</b>
2.1 – Description de l’offre	7
2.2 – Le marché	7
2.3 – Votre public cible	7
2.4 – La concurrence	8
<b><u>3) LES MOYENS FINANCIERS</u></b>	<b>8</b>
3.1 – Votre politique de développement	8
3.2 – Votre politique de prix	9
3.3 – Votre politique de communication	9
3.4 – Autres éléments	9
<b><u>4) LES MOYENS DE REALISATION</u></b>	<b>10</b>
4.1 – Les moyens de la réalisation	10
4.2 – Les moyens en matériel d’exploitation	10
<b><u>TROISIEME PARTIE : LE CAPITAL, LES RISQUES ET LE SUIVI DE L’ACTIVITE</u></b>	<b>11</b>
<b><u>1) PLAN DE GESTION DES RISQUES</u></b>	<b>11</b>
<b><u>2) LE SUIVI DU JEUNE CLUB</u></b>	<b>11</b>
<b><u>LISTE DES PIECES A FOURNIR OBLIGATOIREMENT</u></b>	<b>12</b>

# **PREMIERE PARTIE : LE CREATEUR ET SON PROJET**

## **1. PRESENTATION DU CREATEUR et DES ASSOCIES**

### **1.1 – Présentation générale du créateur**

#### Fiche signalétique

---

Nom : .....

Prénom : .....

Date et lieu de naissance : .....

Nationalité : .....

Adresse : .....

Commune : ..... Code Postal : .....

E-mail : .....

N° téléphone fixe : ..... N° téléphone mobile : .....

#### Situation sociale

---

		Depuis le
Emploi salarié	<input type="checkbox"/>	
Travailleur indépendant	<input type="checkbox"/>	
Demandeur d'emploi inscrit au pôle emploi	<input type="checkbox"/>	
non inscrit	<input type="checkbox"/>	
Allocataire du RMI- RSA	<input type="checkbox"/>	
de l'ASS	<input type="checkbox"/>	
de l'ARE	<input type="checkbox"/>	
Autre situation : .....	<input type="checkbox"/>	

#### Situation familiale

---

Marié(e) sous le régime de la communauté universelle

Marié(e) sous le régime de la communauté légale réduite aux acquêts

Marié(e) sous le régime de la séparation de biens

Divorcé(e)  Vie maritale

Célibataire  Autre : .....

Personnes à charge  Combien : .....

## 1.2 – Compétences professionnelles du créateur

Quel est votre niveau d'études ?

(Précisez titres, dates et institutions)

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

- |   |
|---|
| <input type="checkbox"/> Etudes primaires |
| <input type="checkbox"/> BEPC             |
| <input type="checkbox"/> CAP – BEP        |
| <input type="checkbox"/> BAC              |
| <input type="checkbox"/> BTS- DUT         |
| <input type="checkbox"/> DEUG             |
| <input type="checkbox"/> Licence          |
| <input type="checkbox"/> Maîtrise et plus |

Quelle est votre expérience professionnelle ? (en rapport avec votre projet)

Dates	lieux	Activités	Qualification

Outre ces expériences professionnelles, avez-vous une autre expérience à exposer ?

*Si Oui, décrivez-la et précisez sa durée.*

.....

.....

.....

.....

Avez-vous déjà géré un club de judo ?

S'il s'agit d'une activité de gestion, précisez son contexte, son évolution, ses résultats, les raisons de sa cessation.

.....

.....

.....

.....

S'il s'agit d'une fonction d'encadrement, précisez sa nature

.....

.....

.....

.....

Si non, par qui pensez-vous vous faire aider ?

.....

.....

.....  
.....  
Comment et par qui sera tenue votre club ?  
.....  
.....  
.....

Dans la perspective de votre projet de création, avez-vous suivi ou programmé des stages de formation ?  
**Si oui précisez :**

Date	Durée	Contenu	Organisme

### **1.3 Compétences professionnelles des associés**

Qui sont les associés ?  
.....  
.....  
.....

Quelles sont leurs expériences professionnelles ? ( rapport avec le projet)  
.....

Dates	Lieux	Activités	Qualification

Outre ces expériences professionnelles, ont-ils d'autres expériences à exposer ?

*Si Oui, décrivez-les et précisez leur durée.*  
.....  
.....  
.....

Quelle est la répartition des rôles entre les associés dans le projet ?  
.....  
.....  
.....

# **DEUXIEME PARTIE : LE PROJET**

## **1. PRESENTATION DU FUTUR CLUB**

### **1.1 – Fiche signalétique**

Dénomination sociale : ..... Statut juridique : .....

Adresse : .....

Commune : .....

Code Postal : ..... N° téléphone : .....

Date de création : .....

### **1.2 – La conjoncture, l’environnement de l’activité de votre club**

Quel est votre secteur d’implantation, quelles sont ses caractéristiques actuelles et son dynamisme à venir ?

---

.....

.....

.....

.....

### **1.3 – Le choix**

Quelle est l’origine de l’idée ?

---

.....

.....

.....

Quelles sont vos motivations ?

---

.....

.....

.....

### **1.4 – La construction de votre projet**

Précisez les conseils que vous avez recherchés :

---

.....

.....

Précisez la démarche utilisée pour réaliser votre étude de faisabilité

---

.....

.....

## 2. L'OFFRE ET LA DEMANDE

### 2.1 – Description de l'offre

Quel type d'offre allez vous proposer au sein du club (Judo, Taïso, Jujitsu, Tranches d'âges...)?

.....  
.....  
.....

Présenter les caractéristiques des publics ciblés

.....  
.....  
.....

### 2.2 – Le marché

A quels besoins répond le projet ?

.....  
.....  
.....

Où est localisé votre marché ?

*(Marché local, commune, communauté de commune, quartiers...)*

.....  
.....  
.....

Quelle est la répartition des futurs adhérents ?

Éveil : .....	Autres : .....
Enfant et ados : .....	Autres : .....
Adultes : .....	Autres : .....

### 2.3 – Votre cible publique

Quels types de public visez-vous ?

.....  
.....  
.....

Avez-vous engagé une prospection et Quels en sont les résultats ? Avez vous déjà des clients ?

.....  
.....  
.....

## **2.4 – La concurrence**

Qui sont vos concurrents ?

.....  
.....  
.....

Quelles sont vos deux ou trois principaux concurrents ?

Noms	Emplacement	Activité	Réputation

Sont-ils organisés (fédération, licences, agrément...)?

.....  
.....  
.....

Quels sont vos points forts et vos points faibles par rapport à vos concurrents ?

Points faibles	Points forts

## **3. LES MOYENS COMMERCIAUX**

### **3.1 – Votre politique de développement**

Comment allez-vous vous faire connaître ?

Comment les clients sont contactés en fonction de leurs particularités :

.....  
.....  
.....  
.....



### **3.2 – Votre politique de prix**

Comment déterminez-vous les prix des cotisations ?

---

.....

.....

.....

.....

Quels sont les prix pratiqués par la concurrence ?

---

.....

.....

.....

.....

### **3.3 – Votre politique de communication**

Présenter les principaux éléments de votre communication.

---

.....

.....

.....

.....

Présenter le calendrier de réalisation de votre publicité.

---

.....

.....

.....

.....

### **3.4 – Autres éléments**

Indiquer tous les éléments de votre politique de développement que vous n'auriez pas évoqués.

---

.....

.....

.....

.....

#### **4. LES MOYENS DE REALISATION**

##### **4.1 – Les moyens humains**

Présenter le plan d'organisation des postes de travail et leurs spécificités (dirigeants, enseignants, bénévoles...)

---

.....

.....

.....

.....

Quels soutiens (autres que financiers) avez-vous obtenus (ou comptez-vous obtenir) ?

---

.....

.....

##### **4.2 – Les moyens en matériel d'exploitation**

Présenter le matériel nécessaire au démarrage dont apports en nature

---

<b>Description</b>	<b>Mode de financement</b>	<b>Montant</b>	<b>Date d'acquisition</b>

# **TROISIEME PARTIE : LE CAPITAL, LES RISQUES ET LE SUIVI DE L'ACTIVITE**

## **1) PLAN DE GESTION DES RISQUES**

Recenser les principaux risques de votre projet

Quels sont les passages qui peuvent être difficiles, voire mettre en difficulté le projet ?

.....  
.....  
.....  
.....

Quels sont les moyens à mettre en œuvre pour les éviter ?

.....  
.....  
.....  
.....

## **2) LE SUIVI DU JEUNE CLUB :**

Qui s'occupera de la gestion du club ?

.....  
.....  
.....  
.....

Etes vous soutenu sur cette fonction, si oui par qui ?

.....  
.....  
.....  
.....

Quels sont les outils que vous allez utiliser pour suivre votre activité ?

.....  
.....  
.....  
.....

Quels sont les indicateurs pertinents à suivre pour connaître rapidement la situation du club ?

.....  
.....  
.....  
.....

## **LISTE DES PIÈCES À FOURNIR OBLIGATOIREMENT**

### **Pièces à fournir au dépôt du dossier :**

- **Photocopie de la carte d'identité**
  
- **Photocopie des diplômes**
  
- **Photocopie des diplômes fédéraux**